

WWK bAV

# WIR SIND IHRE BAV-CONSULTANTS

Als bAV-Consultants unterstützen wir Vermittler, Betreuer/ Führungskräfte sowie Arbeitgeber mit bewährten und erfolgreichen Standards dabei, das WWK-Absatzvolumen im Bereich der betrieblichen Altersversorgung zu steigern. Im Folgenden finden Sie eine Übersicht, welche Hilfen und Services wir für welche Zielgruppe anbieten.



## Das leisten wir für Vertragspartner, Vermittler, Berater, Makler, Mehrfachagenten und ggf. Interessenten:

- + IDD-fähige Aus- und Weiterbildung in fachlichen und vertrieblichen bAV-Themen nach einem festen Ausbildungskatalog mit 7 unterschiedlichen Präsenzmaßnahmen (optional aufeinander aufbauend) sowie monatlichen bAV-Webinaren in der WWK Akademie online
- + Erarbeitung und Umsetzung von bAV-Konzepten und Strategien
- + Unterstützung als Fachreferent bei Messen, Großveranstaltungen, Foren etc.
- + Unterstützung bei Fragen, Problemen und Eskalationsfällen telefonisch, online und vor Ort
- + Vorbereitung von und Begleitung zu Arbeitgeber- und Arbeitnehmerberatungen
- + Vorgefertigte Verkaufskonzepte inklusive Telefonleitfäden, Präsentationen, E-Mail-Vorlagen und Verkaufsunterlagen (keine Individuallösungen)
- + Unterstützung im Umgang mit XEMPUS sowie bei der Einrichtung des WWK bAVnet
- + Kompetente Unterstützung bei GGF- und Vorstandsversorgungen

## Das leisten wir in Absprache mit dem Leiter bAV Vertrieb:

- + Potenzialanalyse
- + Telefontrainings
- + Individualworkshops
- + Durchführung Machbarkeitsanfragen nach festen Spielregeln

## Das ist zu beachten, damit die gegenseitige Erwartungshaltung erfüllt wird:

- + Wir sind nicht rund um die Uhr erreichbar, da wir hauptsächlich in Terminen sind. Sehr gute ad-hoc-Erreichbarkeit erhalten Sie bei unseren Kollegen der bAV-Vertriebsberatung täglich von 8 bis 18 Uhr unter 089 5114-2500.
- + Wir sind nicht der primäre Ansprechpartner für Endkunden (Arbeitgeber und Arbeitnehmer).
- + Wir erstellen keine Angebote – diese erhalten Sie bei [umsatz@wwk.de](mailto:umsatz@wwk.de).
- + Wir geben keine Vertrags-, Storno- und Bestandsauskünfte.
- + Wir können keinerlei Aussagen zu Vermittlervertragsangelegenheiten geben, dazu gehören u. a. Provisionsthemen, Provisionsauskünfte, Bewertungssummen und Vermittlervertragsthemen.
- + Wir erstellen keine individuellen Tarifvergleiche und Tarifanalysen.
- + Wir nehmen keine Anträge an und führen keine Vorprüfung von Anträgen durch.
- + Wir übernehmen keine Erledigung, Begleitung, Unterstützung oder Prüfung von Nachbearbeitungen. Bei systematischen Problemen wenden Sie sich bitte mit den entsprechend aufbereiteten Unterlagen an den Leiter bAV Vertrieb.
- + Wir begleiten oder unterstützen keine einzelnen VN-Wechsel.
- + Wir vereinbaren keine Termine für andere.
- + Wir unterstützen ausschließlich bAV-Angelegenheiten, d. h. wir bieten keine Unterstützung bei Schicht 1, Riester und Schicht 3.